



Guida al programma per i partner Loftware

Costruire e sostenere la vostra Partnership con Loftware





Questo programma costruisce e sostiene la vostra partnership con Loftware e promuove i nostri reciproci obiettivi di business.

Benvenuti nel programma per i partner di canale Loftware

Fornite la trasformazione digitale dell'etichettatura comune

Questo programma consente a Loftware e alla sua rete globale di membri del programma di:

- Collaborate e capitalizzate la domanda del mercato per la trasformazione digitale dell'etichettatura
- Differenziatevi dalla concorrenza proponendo soluzioni di etichettatura basate sul cloud

In qualità di membri di questo programma, aggiungerete valore in nuovi modi man mano che venderete, distribuirete e supporterete NiceLabel Cloud e la suite di Loftware del software per i canali. La nostra piattaforma supera le offerte della concorrenza grazie alla sua tecnologia innovativa che migliora la produttività di stampa degli utenti finali, riduce i costi, attenua i rischi e contribuisce a lanciare più rapidamente i prodotti sul mercato.

La redditività dei nostri partner

Affidandovi a Loftware aumenterete la vostra redditività attuale e futura. Ecco come:

- I membri del programma per i partner di canale Loftware si posizionano come consulenti di fiducia in sintonia con le tendenze del mercato.
- Come risorsa per tutte le esigenze di etichettatura, avrete visibilità sull'intero investimento dei clienti delle soluzioni ID automatiche.
- Con Loftware avete la possibilità di sbloccare l'investimento e ottenere più valore per progetto rispetto ai rivenditori di altri software.

Avrete un motivo valido per rivedere la vostra base installata al fine di fornire nuovo valore e strategie di riduzione dei costi. I nuovi ricavi relativi a hardware, forniture e servizi faranno aumentare la dimensione media delle vostre offerte e, poiché siete posizionati come risorsa fondamentale per l'etichettatura, i vostri clienti continueranno a tornare da voi.

NiceLabel Cloud e il sistema di gestione di etichette (LMS) NiceLabel

L'elemento fondamentale per ottenere il massimo profitto dalla vostra relazione con Loftware consiste nell'offrire NiceLabel Cloud o il nostro sistema di gestione di etichette (LMS) per gli utenti finali che richiedono una soluzione on-premise. I partner che vendono NiceLabel Cloud o LMS trasformano l'etichettatura dei loro clienti, facendo crescere al tempo stesso l'azienda con un margine elevato, un'offerta conveniente che consente di utilizzare nuovo hardware e materiali di consumo per stampanti.

Partnership

In qualità di membri del programma partner, lavorerete fianco a fianco con gli esperti Loftware in ogni fase del processo di vendita e distribuzione.

- Vi aiutiamo a costruire un canale di vendita, qualifichiamo i progetti e ne garantiamo l'implementazione corretta.
- Dopodiché, avrete accesso a molteplici opportunità di supporto e di ricavi ricorrenti.
- I membri di maggior successo del programma per i partner saranno quelli che investiranno nella propria competenza, nella propria capacità e nel proprio impegno.

I membri del programma possono determinare il percorso di acquisto. Indipendentemente dal fatto che un membro del programma acquisti direttamente o tramite un distributore autorizzato, si applicano le stesse condizioni, gli sconti, i vantaggi e i requisiti.

Il programma per i partner di canale Loftware si basa su quattro livelli:



Partner per le soluzioni NiceLabel

I partner per le soluzioni raggiungono la soglia di fatturato più elevata in termini di licenze software e abbonamenti. I partner per le soluzioni hanno la capacità di vendere, configurare, implementare e gestire i progetti in modo indipendente e richiedono un supporto minimo da parte del nostro team di servizi.



Partner commerciale NiceLabel

I partner commerciali raggiungono una soglia di fatturato negli abbonamenti SaaS e nelle licenze software. Inoltre, dimostrano l'impegno a sviluppare la propria capacità di vendere e distribuire NiceLabel Cloud e LMS.

I partner commerciali registrano le opportunità con Loftware e vendono il workshop sulle specifiche, nonché altri servizi eseguiti dai team addetti alle prevendite Loftware e ai servizi professionali. I partner commerciali forniscono inoltre la gestione dei progetti.



Partner autorizzato NiceLabel

I partner autorizzati vendono software per la progettazione di etichette e collaborano con Loftware per registrare opportunità per NiceLabel Cloud e LMS. Nell'ambito di ogni opportunità, i partner autorizzati vendono il workshop sulle specifiche e altri servizi e gestiscono il rapporto con il cliente dell'utente finale.



Partner affiliato NiceLabel

I partner affiliati soddisfano le esigenze degli utenti finali per il software di progettazione tramite e-commerce o aggregazione di approvvigionamento. I partner affiliati non hanno accesso all'acquisto e alla rivendita di NiceLabel Cloud o LMS senza disposizioni specifiche.

Caratteristiche di questo programma

Accesso a software desktop, servizi professionali e contratti di manutenzione del software

Tutti i membri del programma possono rivendere prodotti software per desktop e contratti di manutenzione del software senza restrizioni. Possono accedere ai servizi professionali seguendo le specifiche dei servizi Loftware.

Accedere all'acquisto di NiceLabel Cloud e al sistema di gestione di etichette (LMS)

Partner per le soluzioni e partner commerciali hanno accesso illimitato all'acquisto di NiceLabel Cloud e LMS. I rivenditori devono registrare le loro opportunità NiceLabel Cloud e LMS e vendere un workshop sulle specifiche.

Tutti i partner di canale richiedono una certa formazione per vendere, configurare e distribuire NiceLabel Cloud e LMS.

Devono disporre dei requisiti e cogliere l'opportunità, quindi vendere consulenza e servizi professionali. Loftware supporterà i membri del programma per garantire un risultato positivo.

Sconto sul prodotto

NiceLabel applica uno sconto sugli acquisti effettuati dai membri del programma in linea con il loro livello.

Accredito dei partner

Loftware fornirà ai partner di soluzioni e ai partner aziendali delle targhe commemorative di appartenenza al programma da esporre.

Loftware fornirà a tutti i membri del programma un certificato scaricabile e stampabile.

Accesso a demo e licenze di prova

Tutti i membri hanno accesso a licenze demo e di prova per il software di configurazione e desktop.

Risorse demo NiceLabel Cloud

Tutti i membri del programma possono accedere a un tenant NiceLabel Cloud a scopo dimostrativo. Forniamo in modo proattivo a tutti i partner per le soluzioni e ai partner commerciali il proprio tenant NiceLabel Cloud.

Accesso a demo LMS e chiavi di licenza di prova

Tutti i membri del programma possono richiedere licenze di prova per i progetti LMS registrati.

Partecipazione al Digital Partner Program (DPP)

Tutti i membri del programma possono partecipare al Digital Partner Program (DPP). Il DPP amplia automaticamente l'attività software di Loftware dei partner.

Il DPP Loftware applica il co-branding di tutto il software che vendete con il vostro logo e le informazioni di contatto. Ai vostri clienti vengono presentate le vostre informazioni di contatto nel modulo di stampa, nella schermata di aiuto del configuratore, nel pulsante “acquista materiali di consumo” del configuratore e nel centro di controllo del software.

Tutti i partner possono accedere a immagini digitali, banner e video per i propri siti Web sul portale dei partner. Inoltre, Loftware fornisce a tutti i partner un cookie di identificazione univoca (UID) per “bloccare” qualsiasi visita al sito www.nicelabel.com che abbia avuto origine sul sito del partner. Quando i clienti fanno clic sui link incorporati nell'UID sul sito Web di un partner di canale per scaricare informazioni, driver o software di prova, partecipano a una promozione o esaminano le nostre analisi di mercato, l'UID indirizza le informazioni di contatto del cliente al partner per il follow-up.

1. Inviemo i contatti dei vostri clienti direttamente a voi per eseguire un follow-up delle vendite.

2. Vi paghiamo una commissione per tutte le vendite di e-commerce ai vostri clienti sul sito <https://www.nicelabel.com/buy-online>.

3. Cosa significa per voi:

- Quando il visitatore del vostro sito Web scaricherà informazioni e software di prova da nicelabel.com, vi invieremo un'e-mail con l'indicazione dei contatti qualificati.
- Blocchiamo i download di software di prova sul membro del programma, in modo che se l'utente finale fa clic sul pulsante per acquistare, i ricavi saranno accreditati al partner corrispondente.
- Paghiamo commissioni per i software acquistati dagli utenti finali che arrivano nel nostro marketplace di commercio elettronico con il vostro UID. *Paghiamo commissioni ai partner per le soluzioni e ai partner commerciali per i software acquistati dagli utenti finali che arrivano nel nostro marketplace di commercio elettronico senza UID.*
- Vi aiutiamo a vendere etichette e nastri con i nostri pulsanti software “Compra forniture”.
- Il software NiceLabel che venderete riporterà il vostro marchio e le informazioni di contatto relative alle attività commerciali ricorrenti.

Accesso al team addetto alle vendite di Loftware

Loftware assegnerà un responsabile di canale regionale per supportare ciascun partner per le soluzioni e partner aziendale. Il responsabile di canale regionale gestirà le revisioni aziendali e la formazione alle vendite. I partner autorizzati possono contattare il loro venditore per i partner per richiedere informazioni e supporto.

Registrazione del progetto NiceLabel Cloud e LMS

Tutti i membri del programma devono registrare le proprie opportunità NiceLabel Cloud e LMS per sbloccare i servizi tecnici pre-vendita e ottenere il supporto alle vendite prioritario. Quando un membro del programma ha registrato un'opportunità, può richiedere il supporto per le prevendite per contribuire a specificare, dimostrare e configurare il software al fine di ottenere il progetto.

NiceLabel Cloud e LMS sono venduti nell'ambito di un progetto software. I progetti includono la scoperta, l'ambito, le specifiche, la configurazione e la distribuzione. Il team di prevendita Loftware supporta i membri del programma durante tutto il processo per garantire un risultato positivo. I membri del programma devono disporre dei requisiti e cogliere l'opportunità, quindi vendere consulenza e servizi professionali. I partner autorizzati e i partner commerciali acquistano dai servizi per la rivendita da parte di Loftware e i partner per le soluzioni possono fornire soluzioni essi stessi. Tutti i membri del programma vendono contratti di manutenzione del software pluriennali, che Loftware è in grado di rispettare.

Comunicazioni e newsletter per i partner e partecipazione agli eventi dei partner

Tutti i membri del programma ricevono comunicazioni, informazioni e aggiornamenti riservate ai partner di Loftware, nonché inviti a webinar ed eventi.

Accesso al portale per i partner Loftware

Tutti i membri del programma possono accedere al portale dei partner di Loftware, protetto da password. Questo sito include listini prezzi, strumenti per la vendita dei prodotti, strumenti di marketing verticale, video, calcolatori del ROI, presentazioni agli utenti finali, benchmark competitivi e altri strumenti utili per il marketing e le vendite.

Immagini digitali Loftware NiceLabel per promozioni di prodotti sul tuo vostro sito Web

Sul portale per i partner Loftware potete scaricare immagini e messaggi HTML pronti all'uso. È progettato in modo da poter creare facilmente una presenza Loftware NiceLabel sul vostro sito Web.

Supporto tecnico (ai partner)

I membri del programma possono delegare le questioni relative ai prodotti al supporto tecnico Loftware, affinché le risolva. Loftware fornirà supporto ai membri del programma che chiamano per conto di un utente finale con un contratto di manutenzione del software.

I partner per le soluzioni e i partner commerciali forniscono un supporto tecnico di livello 1 dopo aver partecipato alla formazione tecnica.

Piano annuale e revisione trimestrale dell'attività

I partner per le soluzioni e i partner commerciali partecipano alle regolari verifiche aziendali e ai piani di attività con il responsabile dei canali regionale.

Loftware Partner Academy: formazione tecnica e certificazione

Loftware invita gli ingegneri responsabili di prevendita, sistemi, software e supporto di tutte le aziende membri del programma a partecipare a corsi di formazione e certificazione online all'indirizzo

<https://nicelabel-partners.workramp.io/>.

Questo corso di formazione è gratuito.

Tutti i partner di canale richiedono una certa formazione per vendere, configurare e distribuire NiceLabel Cloud e LMS. La certificazione è obbligatoria per i partner delle soluzioni e i partner commerciali.

Loftware Partner Academy: formazione e certificazione sui prodotti

NiceLabel invita i venditori di tutte le aziende associate al programma a partecipare a webinar e corsi di formazione online all'indirizzo

<https://nicelabel-partners.workramp.io/>.

Questo corso di formazione è gratuito.

Loftware organizzerà proattivamente questi eventi di formazione con i partner per le soluzioni e i partner commerciali.

Supporto per il marketing

I partner per le soluzioni e i partner commerciali possono usufruire di supporto per il marketing e di materiale promozionale in co-branding. I partner commerciali devono richiedere l'assistenza per il marketing, mentre i partner per le soluzioni includeranno attività di marketing e supporto nell'ambito del loro ciclo di pianificazione aziendale con il proprio responsabile di canale regionale.

Il supporto per il marketing può includere:

- Piano di marketing congiunto che si rivolge al database del partner di canale dei principali clienti non utenti all'interno di un settore, industriale o una regione
- Consigli per migliorare il contenuto di Loftware NiceLabel sul vostro sito Web
- Banner in co-branding, cartellonistica e materiale stampato a supporto degli eventi
- Testimonianze dei clienti, casi di studio, storie di successo e analisi del ROI da utilizzare per scopi interni o esterni
- Webinar congiunti, e-mail e campagne di marketing sui social media

Assegnazione di contatti qualificati Loftware

Il team interno responsabile delle vendite di Loftware qualificherà tutti i contatti generati dalle attività di marketing di Loftware. Il team assegnerà i contatti in base a una rotazione rigorosa ai partner per le soluzioni e ai partner commerciali in base ad area geografica, Paese e lingua. I partner per le soluzioni e i partner commerciali devono fornire informazioni sui risultati per i contatti qualificati a cui è stata assegnata Loftware per continuare a ricevere i contatti.

Iscrizione al Vision Council

Il Loftware NiceLabel Vision Council è un evento che si svolge regolarmente e una comunità attiva e vivace. Riunisce i dirigenti dei partner per le soluzioni per fare discussioni strategiche sugli interessi comuni e fornisce un forum per l'input diretto alla progettazione e alla strategia del prodotto.

Panoramica sul programma per i partner software

Fare riferimento alla seguente tabella per comprendere e sfruttare i vantaggi cui avete diritto.

	Partner autorizzati	Partner commerciali	Partner per le soluzioni
Accesso al prodotto			
Software per configurazione e desktop	●	●	●
Servizi professionali	●	●	●
Contratti di manutenzione del software	●	●	●
NiceLabel Cloud/LMS	(soggetto a registrazione e approvazione)	●	●
Sconto sul prodotto	Buono	Migliore	Ottimo
Contatti generati da NiceLabel	○	Idoneità a ricevere contatti qualificati per tutti i prodotti in base alla regione e alla competenza.	Destinatari preferiti per i contatti NiceLabel Cloud/LMS e idonei a ricevere contatti qualificati per tutti i prodotti in base alla regione e all'esperienza.
Supporto per il marketing	○	Idoneità al co-branding e supporto alle iniziative di marketing (su richiesta)	Idoneità al co-branding e supporto alle iniziative di marketing (come previsto dal business plan)
Accredito dei partner	Certificato online	Targa commemorativa per i partner commerciali e certificato online	Targa commemorativa per i partner per le soluzioni e certificato online
Accesso a demo e licenze di prova	Desktop NiceLabel Cloud (previo accordo)	Desktop NiceLabel Cloud/LMS	Desktop NiceLabel Cloud/LMS
Generazione di contatti tramite ID univoco (UID) nell'ambito del Digital Partner Program (DPP)	●	●	●
Software NiceLabel a marchio congiunto (in base al DPP)	●	●	●
Commissione e-commerce tramite UID, in base al DPP	●	●	●
Commissione e-commerce per acquisti senza UID	○	●	●

	Partner autorizzati	Partner commerciali	Partner per le soluzioni
Supporto alle vendite	Venditore per i partner	Responsabile dei canali regionali Venditore per i partner	Responsabile dei canali regionali Venditore per i partner
Registrazione di opportunità NiceLabel Cloud/LMS	●	●	●
Comunicazioni e newsletter per i partner Loftware e invito agli eventi dei partner	●	●	●
Accesso al portale per i partner Loftware	●	●	●
Immagini digitali Loftware NiceLabel	●	●	●
Assistenza tecnica	●	●	●
Formazione e certificazione	Disponibile	Obbligatorio	Obbligatorio
Piano annuale e revisione trimestrale dell'attività	○	●	●
Iscrizione al Loftware NiceLabel Vision Council	○	○	●



Loftware è il più grande fornitore al mondo di soluzioni di etichettatura aziendale e gestione della grafica basate sul cloud. Offre una piattaforma di soluzioni di etichettatura end-to-end per aziende di tutte le dimensioni. Mantenendo una presenza globale con uffici negli Stati Uniti, nel Regno Unito, in Germania, Slovenia, Cina e Singapore, Loftware vanta oltre 35 anni di esperienza nella risoluzione dei problemi di etichettatura. Aiutiamo le aziende a migliorare l'accuratezza, la tracciabilità e la conformità migliorando la qualità, la velocità e l'efficienza dell'etichettatura. In qualità di fornitore leader mondiale di soluzioni di etichettatura aziendale e gestione della grafica, insieme all'etichettatura delle sperimentazioni cliniche e alla gestione dei contenuti regolamentati, Loftware fornisce l'agilità della catena di approvvigionamento, supporta le normative in evoluzione e ottimizza le operazioni aziendali per un'ampia gamma di settori. Sono inclusi i settori automobilistico, prodotti chimici, prodotti di consumo, elettronica, generi alimentari e bevande, manifattura, dispositivi medici, prodotti farmaceutici, vendita al dettaglio e abbigliamento.

Per ulteriori informazioni, visitate www.loftware.com e www.nicelabel.com.